

LAMPIRAN 1 KUESIONER PENELITIAN

Salam Hangat,

Saya Aaron Philbert, mahasiswa program studi Kewirausahaan dan Bisnis Podomoro University, Jakarta. Saat ini saya sedang menyusun skripsi sebagai syarat untuk memenuhi kelulusan, dengan judul:

“PENGARUH WORD OF MOUTH TERHADAP KESADARAN MEREK YANG MEMENGARUHI NIAT MEMBELI PRODUK: STUDI KASUS PADA CAFÉ ITALO GELATO DI BALI.”

Dengan hormat,

Mohon kesediaan Bapak/Ibu/Saudara/Saudari untuk mengisi pertanyaan-pertanyaan dibawah ini sebagaimana penelitian ini dilakukan sebagai bentuk dari tugas akhir. Kuesioner ini akan bertanya seputar Café Italo Gelato yang terletak di Bali, Pantai Kuta.

Berilah tanda (✓) pada kolom yang tersedia

I. Mohon diisi sebelum menjawab pertanyaan kuesioner dibawah

Apakah anda pernah mendengar atau melihat Café Italo Gelato?	(<input type="checkbox"/>) Ya (<input type="checkbox"/>) Tidak (jika tidak, anda tidak perlu mengisi kuesioner)
Jika anda menjawab iya, Mengapa anda ingin berkunjung ke Café Italo Gelato?	(<input type="checkbox"/>) Rekomendasi teman (<input type="checkbox"/>) Merek Café yang mudah di ingat (_____) Lainnya

II. Karakteristik responden

Usia	(<input type="checkbox"/>) 17 – 25 tahun (<input type="checkbox"/>) 26 – 35 tahun (<input type="checkbox"/>) 36 – 45 tahun (<input type="checkbox"/>) 46 – 55 tahun (<input type="checkbox"/>) > 55 tahun
Jenis Kelamin	(<input type="checkbox"/>) Wanita (<input type="checkbox"/>) Pria
Pendapatan	(<input type="checkbox"/>) < Rp. 2.700.000 (<input type="checkbox"/>) Rp. 2.701.000 - Rp.5.400.000 (<input type="checkbox"/>) Rp. 5.401.000 - Rp.10.800.000 (<input type="checkbox"/>) > Rp. 10.801.000
Pendidikan	(<input type="checkbox"/>) Sma/Smk (<input type="checkbox"/>) S1 (<input type="checkbox"/>) S2-S3
Pekerjaan	(<input type="checkbox"/>) Siswa/Mahasiswa (<input type="checkbox"/>) Karyawan Swasta (<input type="checkbox"/>) Pegawai Negeri (<input type="checkbox"/>) Wirausaha (<input type="checkbox"/> _____) Lainnya

III. PERTANYAAN

Pilihlah jawaban yang paling sesuai menurut Anda dengan memberikan tanda (✓) pada tabel yang disediakan dengan kriteria sebagai berikut:

Sangat Tidak Setuju (STS) : 1

Tidak Setuju (TS) : 2

Netral (N) : 3

Setuju (S) : 4

Sangat Setuju (SS) : 5

Word of Mouth						
No.	Pernyataan	1	2	3	4	5
1	<i>Café Italo Gelato</i> sering dibicarakan oleh teman/keluarga saya					
2	<i>Café Italo Gelato</i> dipromosikan oleh teman/keluarga saya					
3	<i>Café Italo Gelato</i> direkomendasikan oleh teman/keluarga saya					

Kesadaran Merek						
No.	Pernyataan	1	2	3	4	5
1	Saya dapat mengingat <i>Café Italo Gelato</i>					
2	Saya mengetahui <i>Café Italo Gelato</i>					
3	Saya pernah mendengar <i>Café Italo Gelato</i>					

Niat Membeli						
No.	Pernyataan	1	2	3	4	5
1	Saya berharap untuk membeli produk <i>Café Italo Gelato</i>					
2	Saya berencana untuk membeli produk <i>Café Italo Gelato</i>					
3	Saya berkeinginan untuk membeli produk <i>Café Italo Gelato</i>					

Terima Kasih Bapak/Ibu atas kesediaan untuk meluangkan waktu mengisi kuesioner ini.

LAMPIRAN 2 STUDI PENDAHULUAN

Script Wawancara

Responden 1 (Bapak Kevin, umur 23 tahun)

Penulis : “Selamat pagi pak, maaf ganggu, saya ingin bertanya apakah anda mengetahui ada *café* baru yang dibuka di pintu masuk pantai Kuta?”

Responden : “Sepertinya saya tau, cuman lupa nama *café* nya.”

Penulis : “*Café* yang baru dibuka itu jual *gelato* pak, mungkin bapak bisa teringat namanya?”

Responden : “Oh iya saya baru ingat, Italo Gelato kalau tidak salah ya namanya.”

Penulis : Iya betul pak, kalau boleh tau, bapak tau *Café Italo Gelato* dari mana/siapa?”

Responden : “Tau dari teman saya makanya saya ingat-ingat lupa.”

Penulis : ‘Kalau boleh tau, faktor apa saja yang membuat bapak ingin membeli produk di sebuah kafe?’

Responden : “Rekomendasi dari orang yang dekat dengan saya.”

Penulis : “Apakah bapak berniat untuk membeli produk di *Café Italo Gelato*? ”

Responden : “Tidak ada niat untuk beli.”

Penulis : “Baik pak, terima kasih atas kesediaan waktunya.”

Responden 2 (Kak Kirine, 19 tahun)

Penulis : “Selamat Siang Kak Kirine, maaf mengganggu, saya ingin bertanya apakah anda mengetahui ada *café* baru yang dibuka di pintu masuk pantai Kuta?”

Responden : “Gak tau, apa ya?.”

Penulis : “*Café* yang baru dibuka itu jual *gelato* kak, mungkin kakak bisa teringat namanya?”

Responden : “Oh iya, *Italo Gelato* ya?.”

Penulis : Iya betul kak, kalau boleh tau, kakak tau *Café Italo Gelato* dari mana/siapa?”

Responden : “Saya tau dari temen kampus.”

Penulis : “Kalau boleh tau, faktor apa saja yang membuat kakak ingin membeli produk di sebuah kafe?”

Responden : “Buat saya sendiri, sosmed dan rekomendasi teman atau keluarga.”

Penulis : “Apakah kakak berniat untuk membeli produk di *Café Italo Gelato*? ”

Responden : “Iya saya pengen beli.”

Penulis : “Baik kak, terima kasih atas kesediaan waktunya, selamat siang.”

Responden 3 (Bapak Steven, 30 tahun)

Penulis : “Selamat sore pak, maaf mengganggu, saya ingin bertanya apakah anda mengetahui ada *café* baru yang dibuka di pintu masuk pantai Kuta?”

- Responden : "Sore, iya tau cuman lupa namanya."
- Penulis : "Café yang baru dibuka itu jual *gelato* pak, mungkin bapak bisa teringat namanya?"
- Responden : "Oh ya, *Café Italo Gelato*."
- Penulis : "Iya betul pak, kalau boleh tau, bapak tau *Café Italo Gelato* dari mana/siapa?"
- Responden : "Pernah dikasih tau temen beberapa bulan lalu."
- Penulis : "Kalau boleh tau, faktor apa saja yang membuat bapak ingin membeli produk di sebuah kafe?"
- Responden : "Rekomendasi teman atau keluarga biasanya."
- Penulis : "Apakah bapak berniat untuk membeli produk di *Café Italo Gelato*?"
- Responden : "Iya saya mau beli."
- Penulis : "Baik pak, terima kasih atas kesediaan waktunya, selamat sore."
- Responden 4 (Ibu Imelda, umur 26 tahun)
- Penulis : "Selamat siang Ibu Imelda, maaf mengganggu, saya ingin bertanya apakah anda mengetahui ada *cafè* baru yang dibuka di pintu masuk pantai Kuta?"
- Responden : "Tau cuman saya gak inget."
- Penulis : "Café yang baru dibuka itu jual *gelato* bu, mungkin ibu bisa teringat namanya?"
- Responden : "Oh *Café Italo Gelato* bukan?."

- Penulis : “Iya betul bu, kalau boleh tau, ibu tau *Café Italo Gelato* dari mana/siapa?”
- Responden : “Dari teman kantor dan keluarga.”
- Penulis : “Kalau boleh tau, faktor apa saja yang membuat ibu ingin membeli produk di sebuah kafe?”
- Responden : “Rekomendasi dari teman kantor dan keluarga, biasanya lagi ngobrol katanya enak gitu jadi dicoba.”
- Penulis : “Apakah kakak berniat untuk membeli produk di *Café Italo Gelato*? ”
- Responden : “Ya saya mau beli.”
- Penulis : “Baik bu, terima kasih atas kesediaan waktunya, selamat siang.”
- Responden 5 (Bapak David, umur 21 tahun)
- Penulis : “Selamat siang pak, maaf mengganggu, saya ingin bertanya apakah anda mengetahui ada *café* baru yang dibuka di pintu masuk pantai Kuta?”
- Responden : “Oh tau saya tapi lupa namanya apa.”
- Penulis : “*Café* yang baru dibuka itu jual *gelato* pak, mungkin bapak bisa teringat namanya?”
- Responden : “*Café Italo Gelato* ya? Bener gak?.”
- Penulis : “Iya betul pak, kalau boleh tau, bapak tau *Café Italo Gelato* dari mana/siapa?”
- Responden : “Pernah saya dengar, dari teman kuliah.”

- Penulis : “Kalau boleh tau, faktor apa saja yang membuat bapak ingin membeli produk di sebuah kafe?”
- Responden : “Dari review orang di sosmed atau rekomendasi temen.”
- Penulis : “Apakah bapak berniat untuk membeli produk di *Café Italo Gelato*?”
- Responden : “Saya tidak berniat.”
- Penulis : “Baik pak, terima kasih atas kesediaan waktunya, selamat siang.”
- Responden 6 (Ibu Ayu, umur 32 tahun)
- Penulis : “Selamat pagi bu, maaf mengganggu, saya ingin bertanya apakah anda mengetahui ada *café* baru yang dibuka di pintu masuk pantai Kuta?”
- Responden : “Tau cuman saya lupa padahal sering lewat.”
- Penulis : “*Café* yang baru dibuka itu jual *gelato* bu, mungkin ibu bisa teringat namanya?”
- Responden : “Oh iya *Café Italo Gelato*.”
- Penulis : “Iya betul bu, kalau boleh tau, ibu tau *Café Italo Gelato* dari mana/siapa?”
- Responden : “Dengar dari rekan kerja saya.”
- Penulis : “Kalau boleh tau, faktor apa saja yang membuat ibu ingin membeli produk di sebuah kafe?”
- Responden : “Dari rekomendasi orang rata-rata keluarga dan teman.”

Penulis : “Apakah bapak berniat untuk membeli produk di *Café Italo Gelato*?”

Responden : “Maaf saya tidak berniat.”

Penulis : “Baik ibu, terima kasih atas kesediaan waktunya, selamat siang.”

Responden 7 (Ibu Nyoman, umur 22 tahun)

Penulis : “Selamat siang ibu Nyoman, maaf ganggu, saya ingin bertanya apakah anda mengetahui ada *café* baru yang dibuka di pintu masuk pantai Kuta?”

Responden : “Saya gak tau.”

Penulis : “Kalau boleh tau, faktor apa saja yang membuat ibu ingin membeli produk di sebuah kafe?”

Responden : “Dari review temen-temen atau food blogger.”

Penulis : “Apakah bapak berniat untuk membeli produk di *Café Italo Gelato*?”

Responden : “Tidak.”

Penulis : “Baik ibu, terima kasih atas kesediaan waktunya, selamat siang.”

Responden 8 (Bapak Theodore, umur 29 tahun)

Penulis : “Selamat siang pak, maaf mengganggu, saya ingin bertanya apakah anda mengetahui ada *café* baru yang dibuka di pintu masuk pantai Kuta?”

Responden : “Tau pernah dengar cuman lupa namanya.”

- Penulis : “Café yang baru dibuka itu jual *gelato* pak, mungkin bapak bisa teringat namanya?”
- Responden : “Oh Café *Italo Gelato* kan ya kalo gak salah?.”
- Penulis : “Iya betul pak, kalau boleh tau, bapak tau Café *Italo Gelato* dari mana/siapa?”
- Responden : “Dari teman.”
- Penulis : “Kalau boleh tau, faktor apa saja yang membuat bapak ingin membeli produk di sebuah kafe?”
- Responden : “Dari penampilan tokonya, review orang di sosmed sama rekomendasi orang dekat.”
- Penulis : “Apakah bapak berniat untuk membeli produk di Café *Italo Gelato*? ”
- Responden : “Tidak berniat kak.”
- Penulis : “Baik pak, terima kasih atas kesediaan waktunya, selamat siang.”
- Responden 9 (Bapak Edi, umur 27 tahun)
- Penulis : “Selamat siang pak, maaf mengganggu, saya ingin bertanya apakah anda mengetahui ada café baru yang dibuka di pintu masuk pantai Kuta?”
- Responden : “Tidak pernah, saya baru tau ini dari kamu.”
- Penulis : “Kalau boleh tau, faktor apa saja yang membuat bapak ingin membeli produk di sebuah kafe?”
- Responden : “Biasanya dari obrolan temen kantor dan mereka rekomendasi.”

- Penulis : “Apakah bapak berniat untuk membeli produk di *Café Italo Gelato*?”
- Responden : “Tidak berniat, karena saya baru tau juga ada kafe itu.”
- Penulis : “Baik pak, terima kasih atas kesediaan waktunya, selamat siang.”

Responden 10 (Bapak Emery, umur 38 tahun)

- Penulis : “Selamat sore pak, maaf mengganggu, saya ingin bertanya apakah anda mengetahui ada *café* baru yang dibuka di pintu masuk pantai Kuta?”
- Responden : “Iya tau tapi enggak inget namanya apa.”
- Penulis : “*Café* yang baru dibuka itu jual *gelato* pak, mungkin bapak bisa teringat namanya?”
- Responden : “Oh *Café Italo Gelato* kan?.”
- Penulis : “Iya betul pak, kalau boleh tau, bapak tau *Café Italo Gelato* dari mana/siapa?”
- Responden : “Tau dari istri saya.”
- Penulis : “Kalau boleh tau, faktor apa saja yang membuat bapak ingin membeli produk di sebuah kafe?”
- Responden : “Dari internet sama rekomendasi keluarga.”
- Penulis : “Apakah bapak berniat untuk membeli produk di *Café Italo Gelato*?”
- Responden : “Iya saya mau coba beli nanti.”
- Penulis : “Baik pak, terima kasih atas kesediaan waktunya, selamat sore.”

LAMPIRAN 3 TABULASI DATA RESPONDEN

Ya	Rekomendasi teman	17-25 Tahun Wanita	<Rp. 2.700.000	SMA/SMK	Siswi/Mahasiswa	4	4	5	4	4	5	4
Ya	Rekomendasi teman	46-55 Tahun Wanita	>Rp. 10.801.000	S1	Karyawan Swasta	4	4	4	4	4	4	4
Ya	Rekomendasi teman	26-35 Tahun Wanita	Rp. 2.700.000 - Rp. 5.400.000	S1	Karyawan Swasta	5	4	4	4	5	5	5
Ya	Rekomendasi teman	26-35 Tahun Pria	Rp. 5.400.000 - Rp.10.800.000	S1	Karyawan Swasta	5	4	4	5	5	5	4
Ya	Rekomendasi teman	17-25 Tahun Pria	Rp. 2.700.000 - Rp. 5.400.000	S1	Karyawan Swasta	5	4	4	4	5	5	4
Ya	Pengetahuan tentang gelato	17-25 Tahun Wanita	Rp. 2.700.000 - Rp. 5.400.000	S1	Siswa/Mahasiswa	3	3	5	5	3	5	5
Ya	Rekomendasi teman	17-25 Tahun Pria	Rp. 5.401.000 - Rp.10.801.000	S1	Wirasaha	5	5	5	5	5	5	4
Ya	Rekomendasi teman	26-35 Tahun Pria	Rp. 5.401.000 - Rp.10.800.000	S1	Karyawan Swasta	4	3	3	4	4	5	3
Ya	Mengetahui yang metalkik	26-35 Tahun Pria	>Rp. 10.801.000	S1	Travel Blogger	3	3	4	4	4	3	5
Ya	Rekomendasi teman	36-45 Tahun Wanita	Rp. 5.401.000 - Rp.10.800.000	S1	Wirasaha	4	4	4	4	4	4	4
Ya	Rekomendasi teman	26-35 Tahun Wanita	Rp. 5.401.000 - Rp.10.800.000	S1	Karyawan Swasta	5	4	4	4	5	4	4
Ya	Rekomendasi teman	17-25 Tahun Wanita	<Rp. 2.700.000	SMA/SMK	Siswi/Mahasiswa	4	3	3	4	5	3	4
Ya	Mengetahui yang metalkik	17-25 Tahun Pria	Rp. 2.700.000 - Rp. 5.400.000	S1	Karyawan Swasta	2	2	2	3	4	3	4
Ya	Rekomendasi teman	36-45 Tahun Wanita	>Rp. 10.801.000	S1	Wirasaha	5	4	5	5	5	4	5
Ya	Rekomendasi teman	17-25 Tahun Pria	>Rp. 10.801.000	S1	Karyawan Swasta	4	3	3	4	5	3	4
Ya	Rekomendasi teman	26-35 Tahun Pria	>Rp. 10.801.000	S1	Wirasaha	5	4	4	5	5	4	5
Ya	Rekomendasi teman	17-25 Tahun Pria	<Rp. 2.700.000	SMA/SMK	Siswi/Mahasiswa	5	3	4	5	5	3	5
Ya	Mengetahui yang metalkik	17-25 Tahun Wanita	Rp. 2.700.000 - Rp. 5.400.000	S1	Karyawan Swasta	3	3	3	4	5	3	4
Ya	Mengetahui yang metalkik	26-35 Tahun Pria	>Rp. 10.801.000	S2 - S3	Wirasaha	4	3	3	4	4	3	5
Ya	Rekomendasi teman	17-25 Tahun Pria	Rp. 5.401.000 - Rp.10.800.000	S1	Karyawan Swasta	5	3	4	5	4	3	4
Ya	Rekomendasi teman	26-35 Tahun Pria	>Rp. 10.801.000	S1	Karyawan Swasta	4	4	4	5	5	4	5
Ya	Rekomendasi teman	17-25 Tahun Wanita	Rp. 2.700.000 - Rp. 5.400.000	SMA/SMK	Siswi/Mahasiswa	4	3	4	5	5	3	5
Ya	Rekomendasi teman	17-25 Tahun Wanita	>Rp. 10.801.000	S1	Wirasaha	4	4	4	5	5	4	4
Ya	Rekomendasi teman	26-35 Tahun Wanita	Rp. 2.700.000 - Rp. 5.400.000	S1	Ibu rumah tangga	5	4	5	5	5	4	5
Ya	Lewat Caffe juga	26-35 Tahun Wanita	Rp. 5.401.000 - Rp.10.800.000	S1	Karyawan Swasta	3	3	5	4	3	4	5
Ya	Rekomendasi teman	36-45 Tahun Pria	>Rp. 10.801.000	S1	Karyawan Swasta	4	3	4	4	4	4	4
Ya	Rekomendasi teman	26-35 Tahun Wanita	Rp. 5.401.000 - Rp.10.800.001	S1	Karyawan Swasta	4	4	5	5	5	4	4
Ya	Mengetahui yang metalkik	17-25 Tahun Pria	Rp. 2.700.000 - Rp. 5.400.000	S1	Karyawan Swasta	3	3	5	5	3	3	3
Ya	Rekomendasi teman	26-35 Tahun Wanita	>Rp. 10.801.000	S1	Wirasaha	5	3	3	4	3	5	3

LAMPIRAN 4 HASIL OUTPUT PARTIAL LEAST SQUARES

Path Coefficients

	Kesadaran Merek	Niat Membeli	Word of Mouth
Kesadaran Merek	0.000	0.352	0.000
Niat Membeli	0.000	0.000	0.000
Word of Mouth	0.000	0.329	0.000

Gambar 1. Path Coefficient

Indirect Effects

	Kesadaran Merek	Niat Membeli	Word of Mouth
Kesadaran Merek	0.000	0.000	0.000
Niat Membeli	0.000	0.000	0.000
Word of Mouth	0.000	0.000	0.000

Gambar 2. Indirect Effects

Total Effects

	Kesadaran Merek	Niat Membeli	Word of Mouth
Kesadaran Merek	0.000	0.352	0.000
Niat Membeli	0.000	0.000	0.000
Word of Mouth	0.000	0.329	0.000

Gambar 3. Total Effects

Outer Loadings

Matrix

	Kesadaran Merek	Niat Membeli	Word of Mouth
ba 1	0.696	0.000	0.000
ba 2	0.944	0.000	0.000
int 1	0.000	0.841	0.000
int 2	0.000	0.647	0.000
int 3	0.000	0.866	0.000
wom1	0.000	0.000	0.803
wom2	0.000	0.000	0.949
wom3	0.000	0.000	0.927

Gambar 4. Outer Loadings

Outer Weights

Matrix

	Kesadaran Merek	Niat Membeli	Word of Mouth
ba 1	0.365	0.000	0.000
ba 2	0.791	0.000	0.000
int 1	0.000	0.456	0.000
int 2	0.000	0.284	0.000
int 3	0.000	0.499	0.000
wom1	0.000	0.000	0.222
wom2	0.000	0.000	0.508
wom3	0.000	0.000	0.367

Gambar 5. Outer Weights

Latent Variable

Case ID	Kesadaran Merek	Niat Membeli	Word of Mouth
1	1.158	0.930	1.571
2	-0.320	-0.289	0.897
3	0.523	-0.289	0.474
4	-0.955	0.337	-1.187
5	0.523	0.798	0.897
6	1.158	-0.289	0.616
7	1.158	0.172	-1.187
8	1.158	-0.916	-2.566
9	-0.955	-0.455	0.616
10	-0.320	0.798	1.571
11	-0.320	-0.289	-1.187
12	1.158	0.798	1.290
13	0.523	0.172	-1.187
14	1.158	1.557	0.897
15	-0.955	-0.289	-1.187

Gambar 6. Latent Variable

Residuals

Case ID	ba 1	ba 2	int 1	int 2	int 3	wom1	wom2
1	0.100	-0.046	-0.796	0.371	0.516	-0.209	0.301
2	1.128	-0.520	0.230	-0.462	0.053	0.332	-0.387
3	-1.200	0.553	0.230	-0.462	0.053	0.673	0.015
4	-0.171	0.079	1.076	-0.867	-0.490	-0.531	0.264
5	-1.200	0.553	0.689	0.457	-0.889	0.332	-0.387
6	0.100	-0.046	0.230	-0.462	0.053	-0.710	-0.120
7	0.100	-0.046	-0.158	0.862	-0.346	-0.531	0.264
8	0.100	-0.046	-0.617	-0.056	0.595	-0.693	0.245
9	-0.171	0.079	-1.005	1.268	0.196	-0.710	-0.120
10	1.128	-0.520	0.689	0.457	-0.889	-0.209	0.301
11	1.128	-0.520	0.230	-0.462	0.053	-0.531	0.264
12	0.100	-0.046	0.689	0.457	-0.889	-1.251	0.568
13	-1.200	0.553	-0.158	0.862	-0.346	-0.531	0.264
14	0.100	-0.046	0.050	-0.034	-0.026	0.332	-0.387
15	-0.171	0.079	0.230	-0.462	0.053	-0.531	0.264

Gambar 7. Residuals

R Square

	Matrix	R Square	R Square Adjusted
		R Square	R Square Adjusted
Niat Membeli		0.315	0.301

Gambar 8. R-Square

f Square

	Matrix	f Square			
			Kesadaran Merek	Niat Membeli	Word of Mouth
Kesadaran Merek			0.000	0.157	0.000
Niat Membeli			0.000	0.000	0.000
Word of Mouth			0.000	0.138	0.000

Gambar 9. F-Square

Construct Reliability and Validity

	Matrix	Cronbach's Alpha	rho_A	Composite Relia...	»1
		Cronbach's Alpha	rho_A	Composite Reliabil	Average Variance I
Kesadaran Merek		0.591	0.836	0.811	0.687
Niat Membeli		0.702	0.753	0.831	0.625
Word of Mouth		0.882	1.008	0.923	0.802

Gambar 10. Construct Reliability and Validity

Discriminant Validity

	Fornell-Larcker...	Cross Loadings	Heterotrait-Mon...	>>1
	Kesadaran Merek	Niat Membeli	Word of Mouth	
ba 1	0.696	0.226	0.267	
ba 2	0.944	0.490	0.332	
int 1	0.350	0.841	0.439	
int 2	0.241	0.647	0.249	
int 3	0.485	0.866	0.371	
wom1	0.116	0.229	0.803	
wom2	0.393	0.524	0.949	
wom3	0.367	0.379	0.927	

Gambar 11. *Discriminant Validity*

LAMPIRAN 5 HASIL *OUTPUT BOOTSTRAPPING*

Path Coefficients

	Mean, STDEV, T...	Confidence Int...	Confidence Int...	Sampl...	Copy to Clipboard:
	Original Sample (C	Sample Mean (M)	Standard Deviation	T Statistics (O/ST	P Values
Kesadaran Mere...	0.352	0.362	0.087	4.032	0.000
Word of Mouth...	0.329	0.340	0.085	3.882	0.000

Gambar 12. Path Coefficients

Total Indirect Effects

	Mean, STDEV, T...	Confidence Int...	Confidence Int...	Sampl...	Copy to Clipboard:
	Original Sample (C	Sample Mean (M)	Standard Deviation	T Statistics (O/ST	P Values
Kesadaran Mere...	0.000	0.000	0.000	0.000	0.000
Word of Mouth...	0.000	0.000	0.000	0.000	0.000

Gambar 13. Total Indirect Effect

Specific Indirect Effects

	Mean, STDEV, T...	Confidence Int...	Confidence Int...	Sampl...	Copy to Clipboard:
	Original Sample (C	Sample Mean (M)	Standard Deviation	T Statistics (O/ST	P Values
Kesadaran Mere...					
Word of Mouth...					

Gambar 14. Specific Indirect Effects

Total Effects

	Mean, STDEV, T...	Confidence Int...	Confidence Int...	Sampl...	Copy to Clipboard:
	Original Sample (C	Sample Mean (M)	Standard Deviation	T Statistics (O/ST	P Values
Kesadaran Mere...	0.352	0.362	0.087	4.032	0.000
Word of Mouth...	0.329	0.340	0.085	3.882	0.000

Gambar 15. Total Effects

Outer Loadings

	Original Sample (C)	Sample Mean (M)	Standard Deviation	T Statistics (O/ST)	P Values
ba 1 <- Kesadar...	0.696	0.685	0.106	6.568	0.000
ba 2 <- Kesadar...	0.944	0.942	0.029	32.705	0.000
int 1 <- Niat Me...	0.841	0.842	0.039	21.539	0.000
int 2 <- Niat Me...	0.647	0.642	0.097	6.683	0.000
int 3 <- Niat Me...	0.866	0.865	0.030	28.899	0.000
wom1 <- Word...	0.803	0.798	0.054	14.836	0.000
wom2 <- Word...	0.949	0.950	0.010	96.897	0.000
wom3 <- Word...	0.927	0.924	0.022	42.956	0.000

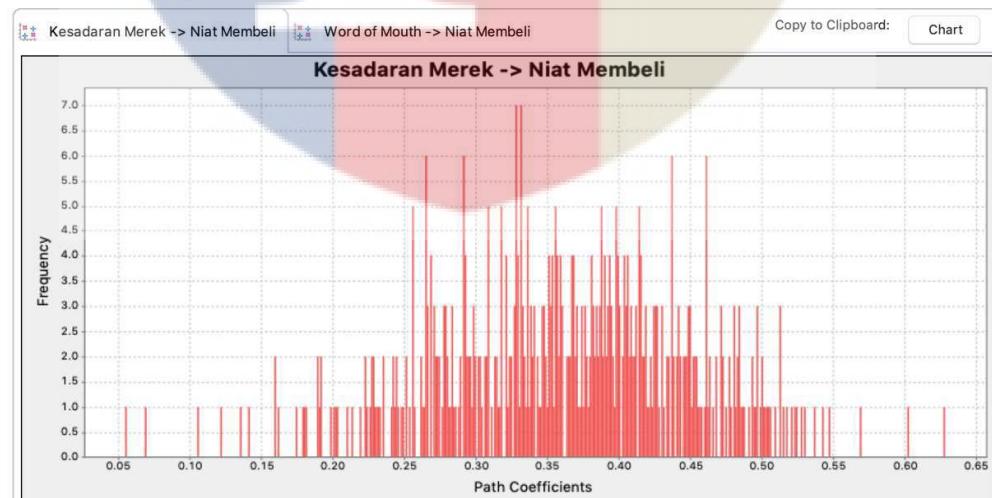
Gambar 16. Outer Loadings

Outer Weights

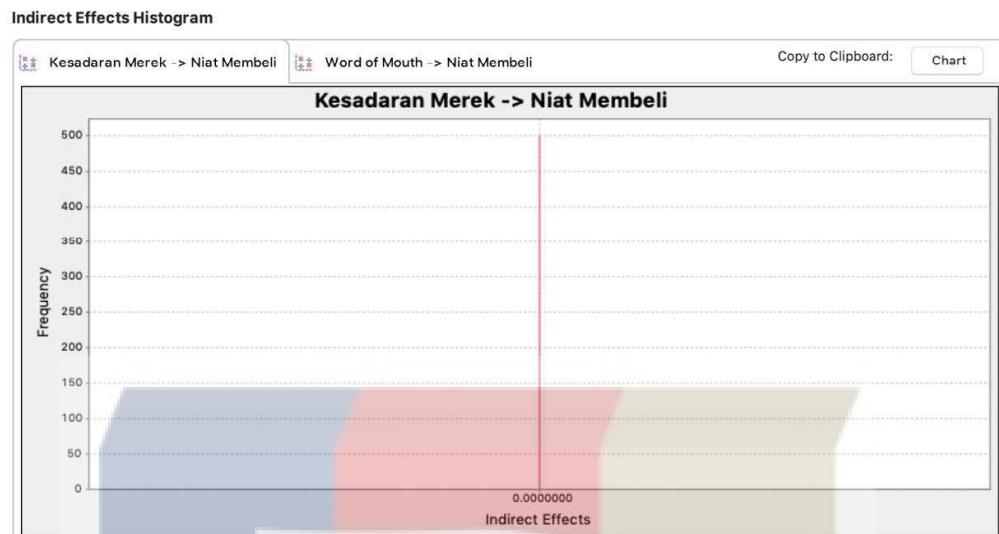
	Original Sample (C)	Sample Mean (M)	Standard Deviation	T Statistics (O/ST)	P Values
ba 1 <- Kesadar...	0.365	0.355	0.109	3.352	0.000
ba 2 <- Kesadar...	0.791	0.790	0.082	9.660	0.000
int 1 <- Niat Me...	0.456	0.457	0.054	8.459	0.000
int 2 <- Niat Me...	0.284	0.283	0.067	4.214	0.000
int 3 <- Niat Me...	0.499	0.493	0.053	9.493	0.000
wom1 <- Word...	0.222	0.220	0.063	3.546	0.000
wom2 <- Word...	0.508	0.511	0.055	9.188	0.000
wom3 <- Word...	0.367	0.363	0.043	8.581	0.000

Gambar 17. Outer Weights

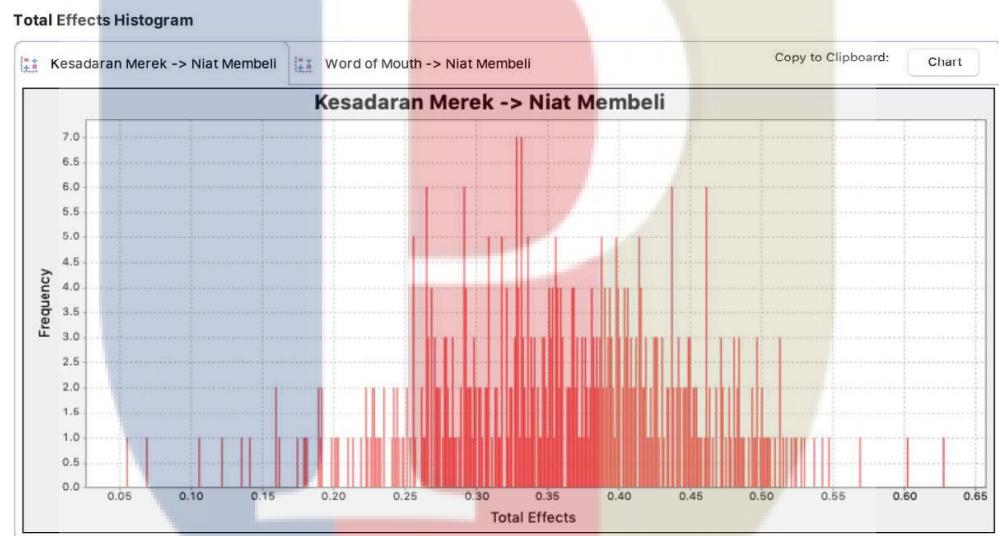
Path Coefficients Histogram



Gambar 18. Path Coefficient Histogram



Gambar 19. *Indirect Effects Histogram*



Gambar 20. *Total Effects Histogram*

LAMPIRAN 6 HASIL UJI PLAGIARISME

